

工務店革新ネット 緊急セミナー開催

小さな革新で 成功するコツ！

地域密着型の 小さな工務店や リフォーム店の皆さまへ

地域の信頼と確かな技術があれば、 やって行けたはず！・・・なのに ハウスメーカーや住宅FC、宣伝上手な競合先 最近では、家電量販店やホームセンターまで ライバルが増えた。

技術じゃ負けない！ と大きな声で叫んでも・・・ 消費税が上がる！ 駆込需要を期待しているのに・・・ お客様が増えていないのは何故？ 何か足りない？

施主が信頼・安心出来る仕組みを ライバルと戦える仕組みを 持っていますか？

- ・ 住宅設備を低コストで仕入れる仕組み
- ・ 施主の信頼を得る為の完成保証の仕組み
- ・ 施主に信頼される営業力や営業ツール
- ・ ITが苦手？紙ベースの営業ツールはある？

増税前、今年の取組が将来を決定する

新築「3棟減」で廃業？ 「3棟増」で生き残る！
リフォーム「30件減」で廃業？ 「30件増」で生き残る！
技術のある地域密着型工務店やリフォーム店は 地域の為に 生き残らねばなりません！
その為の小さな革新 いくつかあるの？ 今でしょ！
知恵と仕組みを提供します！

「工務店革新ネット」無料セミナーで公開します

第1部

悩める施主が決断する時
セミナーから個別相談へ、決断出来なった方の8割が仮契約へ向かった脅威のセミナー。その一部を、専任講師が披露します。
<講師>大高英則(弊社 取締役)
(国交省認可)
日本木造住宅振興事業協同組合 上席顧問

第2部

「工務店革新ネット」が 目指す革新とは？
【経営革新】
コストダウン&信頼性の向上
◎価格競争力を持つ
「共同仕入」で驚きの仕入価格を実現
◎施主の不安を排除する完成保証制度
◎住宅瑕疵担保責任保険最大割引を適用
【営業革新】
◎施主が納得する営業スタイルを持つ！
IT、紙・・・即効性あるツールを活用
施主への思い遣りがあれば営業経験は不要です。(タブレット端末対応)
<講師>石本光史(弊社代表取締役)



注目の販促資料 「住宅購入は 増税前？それとも後？」を贈呈！

<主催>
株式会社システムデザイン・アクティ
〒690-0044
松江市浜乃木7-9-7
tel 0852-31-1670
(会社HP) <http://acty.ne.jp>
(革新社) <http://k-kakushin.net>

変わるぞお！

よっしゃ〜！やるなら今でしょ



開催日/平成25年4月11日(木)
開催時間/13時30分~15時30分
場所/くにびきメッセ(401会議室) 定員30名
松江市学園南1-2-1 (0852)32-1903

受講申込 FAX 0852-31-8399

事業所名	
参加者名	(役職:)
住所	〒 -
電話	(携帯:)
FAX	
メール	

ご記入頂いた個人情報は、本事業の実施地 本会が実施するセミナー等の案内に使用します。

全国3000社の住宅会社への導入実績を誇る営業専用ツール「マイホームFP」 開発会社が地域密着型工務店を支援する為の活動を開始しました。それが「工務店革新ネット」